

Je crée mon offre !

1- Sur quoi va porter mon offre ?

1-Le problème précis et majeur de mon client idéal que je choisis :

2-Quelle solution recherche mon client face à ce problème ?

3-Qu'est-ce qui me plaît dans ce problème où je vais aider mon client?

4- Quelles vont être les pépites ou les «petits trucs bien à moi» que je vais mettre pour aider mon client dans le processus ?

Ex :
*je vais utiliser des outils créatifs comme des jeux de carte,
je vais proposer de faire tout ça dans la nature
ça va être de leur montrer que c'est complètement l'inverse de ce que font la majorité...*

2- Le contenu: Que doit apprendre mon client ?

1- Listez au départ dans le désordre tout ce que doit apprendre votre client pour réussir à (nommer la solution) Ne vous limitez pas !

« Pour réussir à -----, mon client doit apprendre à :

-
-
-
-
-
-
-
-
-
-
-
-
-
-
-
-
-
-
-
-

2- Rassemblez les sujets par thématique avec un stabilo.
Puis nommez chaque famille trouvée :

3- Mettez dans l'ordre les étapes dans lequel le client doit passer pour aller vers sa solution ? Pas plus de 7 étapes

- 1-
- 2-
- 3-
- 4-
- 5-
- 6-
- 7-

3- Listez les bénéfices de votre offre

Les étapes du contenu de mon offre	2 à 3 bénéfices pour mon client à la fin de chaque étape
1-	--> --> -->
2-	--> --> -->
3-	
4-	
5-	
6-	
7-	